專屬客戶活動 連繫更深 機遇更廣

精彩專屬活動首來 ◆

作為客戶在全方位財富管理上的好夥伴，建行(亞洲)不時舉辦新客戶活動，助客戶把握財富增值機遇，同時深化連繫，現在誼我們一同回顧最新的活動花絮！

「新春午宴：建設豐盛未來 開啟財富新篇」

新春午宴由個人客戶主席主持，吸引逾150位「貴賓理財」客戶參加，分享2025年投資策略，探索掌握市場先機的投資新機。大家熱情參與，並深入討論今年投票市場和預地產的投資前景，人氣最入場永續市恐物分享個人理財心得，並介紹建行(亞洲)手機App的優勢，幫助客戶掌握市場動態，提升投資效率。現場氣氛熱烈，另有精美獎品抽獎及慶祝環節讓大施獎，將現場熱烈氣氛推至高峰。總經理專業見解及精彩分享，為客戶帶來寶貴的投資啟示，讓大家獲益良多。

「2025第一季投資峰會：機遇與挑戰 財富新啟航」

為了給客戶未來的投資策略提供指引，我們於較早前舉辦投資研討會，邀請了多位專業嘉賓分享2025年第一季的投資展望及最新趨勢。研討會內容涵蓋了第一季投資機遇，由星島主持朱凱廸博士專場，由上海眾五財副決定、包括分析及講解專業投資策略，探討客戶如何在瞬息萬變的金融市場中，把握機遇，並有效管理風險。研討會內容豐富，為投資者提供了寶貴的指導，幫助他們在充滿挑戰的市場中做出明智的決策。

未來，我們會繼續舉辦客戶角度出發，舉辦更多活動，與客戶攜手規劃人生，捕捉財富機遇。

專屬生日禮遇 ◆

您可於生日月份購享2X積分禮賞，盡享雙倍開心！

詳情

客戶推薦計劃 多贏多賞 ◆

每成功推薦一位朋友成為全新「貴賓理財」客戶，您可享HK$500推薦獎賞！

詳情

財智建模 成就駿愛環境未來

子女的至尼成長，有賴父母的周建議。

建行(亞洲)財富管理團隊深明為人父母的所需所想，致力讓用戶能滿足的專業資產管理策略，助您一臂之力，以多元財富策略與工具讓財富穩健增長，為自己及孩愛家人打造美好將來！

「貴賓理財」客戶：
周太太：38歲，已婚，育有一對子女　在職機構

客戶建議分享

我和先生計劃安排子女到海外升學，好讓他們擴展視野，成為開朗愛的優秀人才，要調研最合適的一間，得花上不少心思和精力，建行(亞洲)專屬團隊心到位的協助之外，還給予多元化的財富建議與服務，令一切變得輕鬆易應。

儲備外幣子女留學之用 專業外匯作後盾無憂

股動點心的私人理財客戶經理就是我們的家庭理財團隊，他知道我和先生工作繁忙，無暇緊盯市場走勢，所以向我們推介多元的建行(亞洲)**外幣買賣服務**助我，即時報價助我掌握外匯走勢，以合理價格買入外幣，**設立兒孩外幣現金賬戶**，為子女升學儲備外幣可即時支取，我亦打算申請建行(亞洲)**eye Visa Signature**信用卡，以賞心悅目的設計，**只需簡單網申，不見好可獲豐富現金回贈**，更是非常吸引，期後我們為子女留學準地很那之時就可大派用場！

輕鬆出國增值 個人理財專屬團隊助您掌握投資機遇

私人理財客戶經理亦會為我們提供**定期投資報告**，包括最近(亞洲)**股市ETF推薦報告**，分析市場走勢，助我們把握投資機遇，同時為我們**精彩財富管理提案**。

以長期理財策略對家 同時預留家常支用財彈性

步入中年，家庭保障更為重要，除了保障子女教愛成長，我們同樣亦已想過如何退休生活也是重要的，因應我們的理財目標及期望，建行(亞洲)**人壽保險計劃**能全面提供保障，**計劃亦可以作為支援首次置業**，即可為我們全家提供資金援助，我可以從個人財務需要按取用**保險貸款**，又或者選擇**保險單現金價值**作為**備用金**，即時為我們提供流動現金，更可享**人壽保險計劃現金價值及保費折扣**。

一系列財富管理優賞 盡享理財優勢 ◆

「出國理想」服務禮遇
設紅「出國理想」服務尊享理金優賞及
首張基金提賞合共價值高達HK$1,700
www.asia.ccb.com/hk/wp

詳情

財富產品交易開賞高達HK$20,000

詳情

外幣兌換優賞
- **兌換外幣享高達HK$5,000現金獎賞**
- **外幣加碼定存年利率高達14.8%**
- **「貴賓理財」客戶可享低至7折外幣兌換私銀折扣優惠**

詳情

開券及結構性投票股份產品優賞
- **買賣港股享高達 HK$5,888現金獎賞**
- **認購結構性投票股份產品享新上市首年佣金紅利**

詳情

人壽保險計劃現金優賞高達HK$12,500

詳情

eye Visa Signature信用卡優賞
- **全港首張 Visa 外幣白金信用卡**
- **高達1%*現金回贈**
- **網購及於卡支付享2%現金回贈**

詳情

以上所有優惠及優賞受條款及細則約束，詳情請參閱有關之宣傳資料或向客戶服務查詢。所提及人民幣之貨幣計價及結算，投資涉及風險，有關詳情請參閱不時更新的風險披露。

現在開始，
向有其他專屬理財禮遇及優賞，
詳情請聯絡您的私人理財客戶經理，或致電客戶熱線了解更多。

即可透過手機銀行程序「理財專門」以查詢您的私人理財客戶經理資料，亦可直接「[**留言予您的客戶經理**](#)**」**，讓私財您的客戶經理聯繫。

「貴賓理財」客戶專線：2903 8383

條款細則

重要提示：

- 以上資料僅供一般參考用途，並不構成投資建議或要約。建議客戶就個別情況尋求獨立意見。
- 建行(亞洲)及其關聯公司對本資料內容的準確性、可靠性或完整性概不負責，亦不對任何因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。
- 過往表現並不代表未來表現的可靠指標。投資涉及風險，客戶應審慎考慮投資是否適合其個人情況。
- 本資料內容未經香港證券及期貨事務監察委員會審閱。

投資理財

- 客戶須在決定投資前，仔細閱讀相關產品的風險披露文件，客戶亦應尋求獨立的專業意見。
- 投資涉及風險，客戶可能會損失全部投資本金。

證券投資

- 客戶須留意證券交易的固有風險，包括但不限於市場波動風險、流動性風險、信用風險及潛在的本金損失。
- 客戶應根據自己的投資目標、風險承受能力及財務狀況，審慎評估相關產品是否適合。

結構性投資產品

- 結構性投資產品包含衍生工具的組成部分，其回報及風險一般與相關的市場指數、證券或其他資產掛鈎。
- 客戶可能會損失全部投資本金，甚至在某些情況下，損失可能超過投資本金。
- 客戶應仔細閱讀產品的條款及細則，並充分了解產品的運作機制及潛在風險。

外匯及外幣存款

- 外匯買賣涉及匯率風險，匯率可能因市場供需、政治經濟因素等而大幅波動，客戶可能會因匯率不利變動而蒙受損失。
- 外幣存款的利息收入及本金價值可能因匯率變動而減少。

保險產品

- 保險產品並非銀行存款，客戶應確保所購買的保險產品符合其財務需要及風險承受能力。
- 客戶應仔細閱讀保單條款，了解保障範圍、除外責任、退保費用及潛在的現金價值損失。
- 保險產品的現金價值可能低於已繳保費，尤其是在早期退保的情況下。

信貸

- 客戶在投資前，應充分理解相關產品的信貸風險，包括發行人的信用評級、財務狀況及償債能力。
- 客戶應定期檢視其投資組合，並根據市場變化及個人情況調整投資策略。

其他

- 客戶在投資前，應充分理解相關產品的信貸風險，包括發行人的信用評級、財務狀況及償債能力。
- 客戶應定期檢視其投資組合，並根據市場變化及個人情況調整投資策略。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。

免責聲明

- 本資料內容僅供一般參考用途，並不構成投資建議或要約。建議客戶就個別情況尋求獨立意見。
- 建行(亞洲)及其關聯公司對本資料內容的準確性、可靠性或完整性概不負責，亦不對任何因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。
- 過往表現並不代表未來表現的可靠指標。投資涉及風險，客戶可能會損失全部投資本金，甚至在某些情況下，損失可能超過投資本金。
- 客戶應仔細閱讀產品的條款及細則，並充分了解產品的運作機制及潛在風險。

版權聲明

- 本資料內容受版權法保護，未經建行(亞洲)書面許可，不得以任何方式複製、分發或傳播。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。

其他

- 客戶在投資前，應充分理解相關產品的信貸風險，包括發行人的信用評級、財務狀況及償債能力。
- 客戶應定期檢視其投資組合，並根據市場變化及個人情況調整投資策略。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。

其他

- 客戶在投資前，應充分理解相關產品的信貸風險，包括發行人的信用評級、財務狀況及償債能力。
- 客戶應定期檢視其投資組合，並根據市場變化及個人情況調整投資策略。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。

其他

- 客戶在投資前，應充分理解相關產品的信貸風險，包括發行人的信用評級、財務狀況及償債能力。
- 客戶應定期檢視其投資組合，並根據市場變化及個人情況調整投資策略。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。
- 客戶應確保其投資決策符合其整體財務規劃及風險承受能力，並在必要時尋求獨立的專業意見。